

RÚBRICA DE EVALUACIÓN DE PARÁMETRO DE PRÁCTICO APRENDIZAJE					
FACULTAD	INGENIERÌA	CARRERA	ARQUITECTURA	PERIODO: 2025-1S	
ASIGNATURA	EMPRENDIMIENTO Y DESARROLLO INTEGRAL DEL PROFESIONAL	CURSO	NOVENO SEMESTRE	PARALELO: 9 A	
DOCENTE	KARINA ELIZABETH CAJAMARCA DACTO	ESCALA	NÚMERICA	OBJETIVO DE CALIFICACIÓN: 3,5 PUNTOS	
FECHA DE ENTREGA:	18/7/2025	PLATAFORMA		AULA VIRTUAL Y PRESENCIAL	
	iento, diseño, construcción y exposición d RQUITECTÓNICO). Trabajo en grupos. Fec				
	IA: 1.2.3				

UNIDAD DE REFERENCIA: 1,2,3		
GESTIÓN DE TRABAJO: Número de hojas: Libre		
ASPECTOS A EVALUAR		VALOR
MANUAL DE MARCA		
Cumple adecuadamente con los criterios establecidos: ** El trabajo desarrola de forma completa, estratégica y coherente los componentes esenciales de la identidad de marca del estudio da arquitectura: **Nombre del Estudio, Logolipo, Sogan, Aclores Corporativos, Tipografias Complementarias, Manifiesto de Marca, Terminologia de Marca e **Iconografia Complementaria**. Cada elemento está claramente fundamentado desde una perspectiva conceptual, vieual y emocional, palicinado **principios de neuromarketing** para generar conexión, recordación y confianza en el cliente.	100% al 91%	1,75
* El **nombre del estudio** e a distintivo, fásil de recordar y evoca asociaciones positivas con el diseño, la innovación lo a sostenbilidad. * El **logotipo** combina forrans, lineas y proporciones que activan la percepción de orden, profesionalismo y creatividad, apelando al cerebro visual del usuario. * El **slogar** conecta emocionalmente con los deseos del cliente (blenestar, belleza, funcionalidad), utilizando palabras que provocan impacto emocional o sensorial. * La elección de **colores corporativos** responde a los principios del color emocional, buscando generar sensaciones de confianza, modernidad o calidez, según el enfoque del estudio. **La **tipografica complementarias** se ajustan a la identidad sensorial de la	90% al 61%	1
marca, facilitando la lectura y generando senasciones de claridad, estito o elegancia. El "manifilesto en marca" comunica una visión inspirador y empática, alineada con los valores del cliente y la dimensión humana del diseño arquitectónico. "La "terminologia de marca" utiliza palabras dave que activan emociones positivas, construyen cercania y posicionan al estudio como esperto en resolver necesidades reales. "La "ticnografía compiementaria" refuerza la narrativa visual y la recordación a	60% al 31%	0,5
través de simbolos simples y significativos, alineados con los arquetipos de marca. En conjunto, el sistema de marca ""actúa como un ecosistema sensorial y emocional" 4, diseñado para atraer, cautivar y fidelizar a sus cilientes potenciales. Se evidencia una comprensión profunda del branding arquitectónico, con uso de leguajel técnico y emocional, presentación profesional y alineación con estrategias de posicionamiento efectivas en el mercado actual.	inferior al 30%	0,25
ESPACIO ARQUITECTÓNICO		
"*Cumpie adecuadamente con los criterios establecidos: " El trabajo plantea de forma completa, funcional y estratégica el **lugar elegido para establecer el estudio de arquitectura**, desarrollando una propuesta coherente de **distribución de espacios interiores** y una **fachada corporativa** que comunica la identidad de marca.	100% al 91%	1,75
La elección del lugar considera variables clave como **accesibilidad, contexto urbano, visibilidad, conexión con el público objetivo y potencial de crecimiento**, justificando su elección con criterios técnicos y estratégicos. La **distribución interior** responde a una Jógica espacial eficiente y flexible, que considera áreas clave como: recepción, sala de	90% al 61%	1
reuniones, zona de trabajo colaborativo, espacios de diseño, biblioteca material, área de maquetas, sanitarios y espacios de relajación, con una propuesta ergonómica, funcional y alineada al tipo de arquitectura que el estudio desarrolla. La **fachada corporativa** traduce visualmente los valores de la marca	60% al 31%	0,5
mediante el uso de ""materiales, color, iluminación, proporciones y elementos distintivos". Se aplican principios de "neuromarketing espacial", considerando cómo las formas, el orden, la transparencia o la vegetación influyen en la "percepción de confianza, creatividad y profesionalismo" pro prate del cliente. Se evidencia un adecuado manejo de escala, proporción, armonía visual y coherencia con los elementos de identidad visual previamente definidos (logotipo, colores corporativos, etc.). La fachada no solo comunica, sino que también ""atrae, invita y posiciona" al estudio como una marca visible y memorable. El trabajo demuestra sensibilidad arquitectónica, enfoque comercial, intencionalidad comunicacional y dominio técnico. La representación	inferior al 30%	0,25
gráfica (planos, bocetos, renders o esquemas) es clara, bien presentada y permite visualizar la experiencia espacial del usuario-cliente dentro del estudio, reforzando la relación entre **espacio físico y marca sensorial**.		
TOTAL	3,5	