**TALLER EN CLASE**

La Empresa ReEstilo cuenta con los siguientes saldos al mes de junio de 2025

|  |  |
| --- | --- |
| **CUENTAS** | **VALOR** |
| Ventas del mes | 7,000.00 |
| Costo de ventas | 3,999.00 |
| Arriendos | 1,000.00 |
| Sueldos al personal de ventas | 800.00 |
| Intereses bancarios | 50.00 |
| Dinero en la cuenta bancaria: | 1,200.00 |
| Inventario | 1,000.00 |
| Cuentas por cobrar | 2,000.00 |
| Mobiliario | 5,300.00 |
| Equipo de cómputo | 1,000.00 |
| Cuentas por pagar: | 3,000.00 |
| Préstamo pendiente con entidad financiera: | 5,000.00 |
| Capital | 809.00 |
| Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores | 500.00 |

Se solicita:

* 1. Realizar el Estado de Resultados
  2. Realizar el Estado de Situación Financiera
  3. Aplicar los siguientes indicadores financieros:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Pregunta** | **Fórmula** | **¿Qué interpreta?** |
| ROE – ¿Qué tan rentable fue el dinero del dueño? | Utilidad neta ÷ Patrimonio | >10% = Excelente rendimiento para los socios; 5% a 10% = Aceptable, con espacio para mejorar; <5% = Baja rentabilidad, posibles problemas de gestión o estrategia. |
| Rotación de inventario – ¿Estoy vendiendo o acumulando stock? | Costo de ventas ÷ Inventario | >2: buena rotación; <2: acumula stock, posible baja en ventas. |
| Rentabilidad neta – ¿Está ganando o perdiendo? | (Utilidad neta ÷ Ventas) × 100 | >0%: la empresa gana; <0%: está en pérdida. |
| Liquidez – ¿Puede pagar sus deudas de corto plazo? | Activo corriente ÷ Pasivo corriente | <1 = Riesgo de insolvencia (no puede pagar deudas inmediatas); 1.5 a 2 = Buena salud financiera; >2 = Exceso de recursos, posible ineficiencia. |
| Endeudamiento – ¿Depende mucho de financiamiento externo? | (Pasivo total ÷ Activo total) × 100 | <60%: saludable; >60%: riesgo por dependencia excesiva del financiamiento externo. |
| Margen bruto – ¿Cuánto gana por cada dólar que vende antes de gastos? | (Utilidad bruta ÷ Ventas) × 100 | >30%: buen margen; <30%: poco margen para cubrir gastos y generar utilidad. |