**Ejercicio Nro. 2**

La empresa ElectroEcuador C.E, dedicada a la venta de electrodomésticos, ha registrado los siguientes movimientos durante el mes de octubre de 2024:

* 1 de octubre de 2024: Inventario inicial: 5 cocinas a $450,00 cada una.
* 2 de octubre de 2024: Compra: 20 cocinas a $455,00 por unidad, adquiridas a la distribuidora Electrolux S.A (Factura: 001-001-004445).
	1. Descuento aplicado: 8% por ser cliente permanente.
	2. Pago: A crédito documentado.
* 5 de octubre de 2024: Devolución: Se devuelven 3 cocinas por estar en mal estado (Nota de crédito: 001-001-003333).
* 6 de octubre de 2024: Venta: 20 cocinas a precio de venta con un \_\_\_\_ de rentabilidad sobre el último costo reflejado en el Kardex (Factura: 001-001-0000344).
1. Pago: A crédito.
2. Descuento aplicado: 7% por ser cliente permanente
* 10 de octubre de 2024: Devolución de cliente: 5 cocinas devueltas por el cliente (Nota de crédito: 001-001-00003).

**Instrucciones:**

* Elaborar el Kardex utilizando el método de promedio ponderado para registrar las entradas y salidas de inventario.
* Registrar las transacciones en el Libro Diario, reflejando cada operación.
* Actualizar los auxiliares de compras y ventas, indicando fechas, importes y condiciones de pago.

**Responder las siguientes preguntas:**

* ¿Cuál es el margen bruto luego de aplicar el descuento?
* ¿Cuál es el margen bruto luego de la devolución?
* ¿Cómo afecta el descuento al margen de ganancia y la rentabilidad de la empresa?
* ¿Qué impacto tiene la devolución en los ingresos y el inventario de la empresa?

|  |
| --- |
| Empresa: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| Tarjetas Kardex |
| Período:  |
| Código: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |   | Artículo: | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |   | Método: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| FECHA | DETALLE | ENTRADAS | SALIDAS | EXISTENCIAS |
| CANTIDAD | COSTO UNITARIO | COSTO TOTAL | CANTIDAD | COSTO UNITARIO | COSTO TOTAL | CANTIDAD | COSTO UNITARIO | COSTO TOTAL |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| **Jefe de Inventarios** |  |  | **Bodeguero** |
|  |  |  |  |



